


Course

ベーシックコース

～ベーシックコース受講者が出来る事～

- ①エアエク施術
- ②エアリーエクステ商材 ベーシック価格にて購入

ベーシックコース	1Day / 5時間程度 / 講習費 ¥180,000(税込¥198,000) (教材費、テキスト、ディプロマ発行費 全て込み)	
同サロン ベーシックコース	1Day / 5時間程度 / 講習費 ¥60,000(税込¥66,000) (教材費、テキスト、ディプロマ発行費 全て込み) ※同日受講のみ	
講習内容	1. 学科 (基礎授業) 筆記 1.5時間～2時間程度 ①エアエク基本理論 ②増毛理論 ③毛周期 ④脱毛理論 ⑤脱毛症種類・原因・改善理論 ⑥育毛理論 ⑦発毛理論 ⑧ヘアケア改善 ⑨カウンセリング理論 ⑩アフターカウンセリング理論 ⑪エアリーエクステ価格設定 ⑫新規集客 ⑬リピーター戦略 ⑭紹介戦略	2. 実技 実技 2.5時間～3時間程度 ①エアリーエクステテーブルセッティング ②エアリーエクステ基本動作 ③つむじ隠しデザイン法 ④前髪割れデザイン法 ⑤M字隠しデザイン法 ⑥リペア法
	3. アフターフォロー ①商材発注について ②アフターフォローについて ③セミナーについて ※エデュケーターについても同じ内容です。	ディプロマ発行  ベーシックコース認定書
	持参物 ①筆記用具 ②白いタオル ③はさみ ④ウィッグ(※ボブくらいの長さで黒のみ可)1体 ⑤クランプ(ウィッグを固定する物になります)1個 ⑥キットや書類を持って帰るためのA4サイズが入る袋 ⑦ビニール袋 ⑧16mmアイロン ※老眼鏡が必要な方はご準備下さい。	

◆ 充実したスターターキット ◆

- ①エアリーループ3,000本
- ②施術バック
- ③カラーチャート
- ④育毛ヘアケア商品サンプル
- ⑤ニードル
- ⑥ブラッシングブラシ
- ⑦エアエクツールケース
- ⑧リングコーム
- ⑨ダッカー
- ⑩エアエクパーパー
- ⑪JAEバック
- ⑫エアエクチラシ10枚
- ⑬マジックテープ
- ⑭商材パンフ
- ⑮パンフレット
- ⑯テキスト
- ⑰Vediteチラシ
- ⑱ダブルピン
- ⑲認定書
- ⑳印刷物ツール
- ㉑不織布



キット内容が変更になる場合がございます。あらかじめご了承くださいませ。

エデュケーターコース


～エデュケーターコース受講者が出来る事～

- ①エアエク施術
- ②JAE講師活動(講師利益)
- ③JAE HP サロン情報無料掲載
- ④エアリーエクステ商材 講師価格にて購入
- ⑤生徒への商材販売可能
- ※講師利益についてはお申し込み後【規約】にてご確認下さい。

エデュケーターコース	3回 / 講習費 ¥345,000(税込¥379,500) (教材費、テキスト、ディプロマ発行費 試験受講料 全て込み)	
同サロンエデュケーターコース	3回 / 講習費 ¥225,000(税込¥247,500) (教材費、テキスト、ディプロマ発行費 試験受講料 全て込み) ※同日受講のみ	
講習内容	1. 学科 (基礎授業) 筆記 1.5時間～2時間程度 ①エアエク基本理論 ②増毛理論 ③毛周期 ④脱毛理論 ⑤脱毛症種類・原因・改善理論 ⑥育毛理論 ⑦発毛理論 ⑧ヘアケア改善 ⑨カウンセリング理論 ⑩アフターカウンセリング理論 ⑪エアリーエクステ価格設定 ⑫新規集客 ⑬リピーター戦略 ⑭紹介戦略 (応用授業)2回目 ⑮サロンワーク ⑯市場規模 ⑰経営マネジメント ⑱人材マネジメント ⑲広告宣伝活動 ⑳生徒育成について ㉑目標設定の持たせ方	2. 実技 実技 2.5時間～3時間程度 ①エアリーエクステテーブルセッティング ②エアリーエクステ基本動作 ③つむじ隠しデザイン法 ④前髪割れデザイン法 ⑤M字隠しデザイン法 ⑥リペア法 (応用授業)2回目 ①基礎の振り返り ②エアリーエクステデザイン法応用 ③タイムアップの仕方 ④実技生徒育成法
	3. 試験 筆記試験 30分 実技試験 30分 (合格後) ①スクール開催について ②生徒育成について ③エデュケーター活動法	ディプロマ発行  エデュケーターコース認定書
	持参物 ①筆記用具 ②白いタオル ③はさみ ④ウィッグ(※ボブくらいの長さで黒のみ可)1体 ⑤クランプ(ウィッグを固定する物になります)1個 ⑥キットや書類を持って帰るためのA4サイズが入る袋 ⑦ビニール袋 ⑧16mmアイロン ※老眼鏡が必要な方はご準備下さい。	

エデュケーター試験対策

オススメ

試験対策授業	1回 / 2時間～3時間程度 講習費 ¥38,500	 <p>エデュケーター試験に向けての筆記、実技の対策授業です。合格率に関わってきます。※1回目授業後に受講可能です。</p>
1. 受講内容	①筆記1時間～1.5時間 ②実技1時間～1.5時間	

宮城 幸絵(沖縄県)

【Je Brille】

■サロンHP
<http://www.facebook.com/airyekusuteokinawa/>



Q.エアエクを取り入れてどうでしたか？

A.「他店には無い+需要がある」メニューでもあるので、導入してから直ぐに既存のお客様からはもちろん、新規のお客様からもお問い合わせ・ご予約を頂いております。扱っているサロンが少ないタイミングで導入して良かったなと思っています。

Q.授業内容はどうでしたか？

A.基本的な「毛髪・頭皮」についてはもちろん、「増毛理論」「脱毛理論」「育毛・発毛理論」と専門的な知識、「カウンセリング・アフターフォローの仕方」まで学ぶことができるので、増毛エクステに初めて携わる私でも分かりやすく安心して習得できました。

Q.お客様の反応はどうですか？

A.「増毛エクステ」というと大手企業の高額メニューというイメージがあり、諦めなければならない方が多かったです中、『エアリーエクステ』は低価格+その都度払ができ、尚且つ自然な仕上がりのため『気軽に楽しめる』と好評です。また、ボリュームアップだけでなく、厚みのある前髪やメッシュ等もできるので、幅広い年齢層の方々に喜んで頂いております。

Q.売り上げはどう変わりましたか？

A.小さな子供がいる為、働く時間も制限がある中、売り上げを上げる為に「数をこなす」という日々でした。しかし、エアエクは時間単価の高いメニューなので、仕事や生活の質も良くなり、心のゆとりにも繋がっております。また、少子高齢化の社会へ対応できるメニューでもあるので、更に力を入れていきたいと思っています。

Q.サロンスタッフの反応はどうですか？

A.毎回施術後、お客様の笑顔や喜んでる姿を見て、素晴らしい技術だと実感しております。

岡元 コースケ(東京都)

【BOTTOMS】

■サロンHP
bottoms-tokyo.jp



Q.エアエクを取り入れてどうでしたか？

A.今までアプローチしなかった所が出来るようになり幅が広がりました。

Q.授業内容はどうでしたか？

A.技術は分かりやすく発毛に繋がる内容も組み込まれていて接客の会話の内容もよりプロらしい提案が可能になりました。

Q.お客様の反応はどうですか？

A.イメージしてたよりも全く付けてることに違和感なく見た目も付けてる感が分らず御幸は頂いています。

Q.売り上げはどう変わりましたか？

A.うちは1ヶ月平均で10万くらいの売上ですが(導入3ヶ月現在)ご紹介が多く徐々に増えて来てる状況です！

Q.サロンスタッフの反応はどうですか？

A.施術自体は反復なので割とすぐ出来るようになるので売上にも繋がって良いと思います。

舛井 陽子(大阪府)

【gatto+】

■サロンHP
<https://gatto-gatto.com/>

■スクールHP
<http://gatto-p.wixsite.com/gatto>



Q.エアエクを取り入れてどうでしたか？

A.既存のお客様からの反響が大きく、必然的に売り上げへと変わっていきました。また、出産を経て雇われで短時間勤務をしていた人生から一変！今では独立しサロン・講師活動と充実し、仕事内容も幅広く活動できるようになりました！

Q.授業内容はどうでしたか？

A.付け方だけでなく、育毛・発毛理論、カウンセリングの仕方・集客のアドバイスなどトータルの内容で安心してスタートできました。

Q.お客様の反応はどうですか？

A.「もっと早く出会いたかった！」と感動される方も多く、私自身が付けているエアエクをみて興味深々でお話を聞かれ、紹介にもつながっています。

Q.売り上げはどう変わりましたか？

A.まつげエクステで丸1日かかってあげていた売上以上のものが数時間で上がった、エデュケーター講師活動で数倍の売り上げに変わりました！

Q.サロンスタッフの反応はどうですか？

A.はじめは新しいメニューに戸惑っていましたが、お客様の反響の多さ、結果にすぐに率先して施術に入るようになりました。

加来野 みどり(広島県)

【Puchi】

■サロンInstagram
 ID:puchi_aireku

■サロンHP
<https://puchi-aireku.com/>



Q.エアエクを取り入れてどうでしたか？

A.・施術中に隣のお客様から「私もやってほしい！」と言われ、すぐご予約に繋がりました。
 ・今までボリュームを出したい所にはパーマかカットで作るしかなかったのがエアエクを取り入れた事で「パーマ+エアエク」「カット+エアエク」で新しいご提案が出来るようになってスタイル提案の幅が広がり自分にも自信ができました。

Q.授業内容はどうでしたか？

A.マンツーマン授業なので、気になることが常に質問でき技術もしっかり見ていただけたので安心して授業が受けられました。育毛に関する事も勉強できるので知識が増えお客様に髪や頭皮についてしっかり説明が出来るようになったと思います。

Q.お客様の反応はどうですか？

A.「本当に誰にも気づかれない」触っても「すごく自然！」と喜ばれます。薄毛でコンプレックスだった方から「エアエクをした事で前向きになれた」と嬉しいお言葉をいただきエアエクを選んで良かったなと思いました。

Q.売り上げはどう変わりましたか？

A.時間単価が上がることで1日の人数が少なくても今までの1日の売上を超えることもあります。育毛の大切さを話す皆さん髪を元気にしよう！とVediteの店販にも繋がっています。

Q.サロンスタッフの反応はどうですか？

A.新しいスタイル提案ができてとても喜んでます。